

## Sales Manager – Workforce Management Systems (f/m/d)

Sie lieben smarte Lösungen und Vitalität macht Ihnen keine Angst? Perfekt! Unser Kunde ist ein SAAS-Profi für Workforce Management und Notfallbenachrichtigung – und zählt bisher über 100 deutsche Unternehmen, von Flughäfen bis Feuerwehren mit maßgeschneiderten technischen Lösungen zu seinen Kunden.

Ihr neuer Arbeitsplatz? Zuhause! Aber Ihr Revier erstreckt sich über Nord- und Westdeutschland. Ideal wäre ein Wohnsitz nahe Düsseldorf, Frankfurt, Hamburg oder Hannover – aber mein Kunde ist flexibel. Hauptsache, Sie behalten den Überblick!

Bereit, das Workforce-Game zu rocken?

### Ihre Mission - Verkaufen, beraten, begeistern!

Sie sind der Jäger - Unser Kunde sucht einen Gebietsverkaufsleiter, der nicht nur Türen öffnet, sondern sie mit einem charmanten Lächeln einrennt. Sie lieben Kaltakquise? Perfekt, denn 90 % Ihrer Zeit verbringen Sie mit neuen Kunden – Vorführungen, Termine und überzeugende Gespräche inklusive.

Bestehende Kunden? Die sind bei Ihnen bestens aufgehoben! Sie beraten, verkaufen Zusatzmodule und halten die Konkurrenz im Blick.

Und weil Service großgeschrieben wird, helfen Sie auch bei Fragen zur Nutzung, Konfiguration und Schulung.

Bereit für den Vertriebssprint?

### Ihr Profil - Vertriebspower mit Technik-Flair!

GPS-Tracking und Workforce Management hier sind Sie der Verkaufsprofi. Perfekt! Ziele sind für Sie keine Hürde, sondern ein Ansporn – und für starke Leistungen erwarten Sie zu Recht starke Belohnungen.

Hartnäckig, motiviert und immer auf der Fährte der neuen Kunden? Genau das suchen wir! Sie verstehen, was unsere Kunden brauchen, und passen unsere Lösungen punktgenau an.

Eigenständigkeit, Entscheidungskompetenz und beratende Zusammenarbeit mit dem Management? Kein Problem!

Klingt nach Ihnen? Dann los!

### Das Angebot - Erfolg mit Extras!

Nach der praxisnahen Einarbeitung durch Experten in Schweden und Deutschland übernehmen Sie eine anspruchsvolle Vertriebsrolle mit langfristiger Perspektive in einem zukunftssicheren Geschäftsfeld.

Sie lieben den direkten Kundenkontakt und finden passgenaue Lösungen? Dann sind Sie hier richtig! Ihr Einkommen gestalten Sie aktiv durch Ihren Erfolg – und als Sahnehäubchen gibt's ein neutrales Firmenfahrzeug, das Sie auch privat nutzen dürfen.

Klingt nach einem Deal? Dann nichts wie los!

Falls Sie bei diesen Keywords Freudensprünge machen, Hotels auf Geschäftsreisen Ihr zweites Zuhause sind und Sie noch ein paar Buzzwords in petto haben – dann her mit Ihrer englischsprachigen Bewerbung! Schicken Sie diese an [bewerbung@werk-bank-personalberatung.de](mailto:bewerbung@werk-bank-personalberatung.de) und verraten Sie uns Ihren möglichen Starttermin sowie Ihre Gehaltsvorstellung.

Fragen? Torsten Vos-Kruszona steht unter +49 (0) 173-2521891 bereit – Gern mit Wortakrobatik!