

Als Personalberater unterstütze ich meinen Mandanten aus der Personaldienstleistung in Friedrichshafen in der Besetzung der Vakanz

Vertriebsrepräsentant (w/m/d)

Die in der Region gut eingeführte und erfolgreiche Niederlassung gehört zu einer mittelständischen langjährig erfolgreichen Unternehmensgruppe mit bundesweitem Niederlassungsnetz. Mein Mandant erfährt durch seine Kunden hohe Anerkennung. Er bietet Eigenverantwortung und Entscheidungsbefugnis, schafft Gestaltungsmöglichkeiten und fördert kollegiale und vertrauliche Zusammenarbeit innerhalb der Geschäftsstellen und des gesamten Unternehmens. Durch Wertschätzung der internen Mitarbeiter und der Servicekräfte schafft mein Mandant ein motivierendes Arbeitsklima und die Basis für nachhaltige Erfolge.

Sie verstehen sich als Dienstleister und Berater Ihres Kunden und setzen zielorientiert seine Bedürfnisse und Anforderungen um.

Ihre Aufgaben im Vertrieb

- **Kümmerner** Betreuung von Bestandskunden
- **Suchender** Identifizierung neuer potenzieller Kundengruppen und Unternehmen
- **Kaffeetrinker** Kundenbesuche
- **Detektiv** Die von Ihnen ermittelten Kundenbedarfe sind die Grundlage für die Personalrekrutierung Ihrer Kolleg/Inn/en in der Personaldisposition
- **Psychologe** Ihre Kenntnis der Potentiale der Servicekräfte ist eine der Grundlagen für Ihren zielgerichteten Vertrieb
- **Schriftsteller** Dokumentation Ihrer Vertriebsaktivitäten im ERP-System

Die Anforderungen

- **Türöffner** Freude an Vertriebstätigkeiten im Innen- und Außendienst
- **Könner** Abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium
- **Telefonist** Erfahrung in der telefonischen und persönlichen Kundenbetreuung und –beratung
- **Neugierig** Offenheit gegenüber der Personaldienstleistungsbranche
- **Reisender** PKW-Führerschein
- **Mannschaftssportler** Teamfähigkeit
- **Perfektionist** Sorgfältiges und gewissenhaftes Arbeiten
- **Solist** Zuverlässige, selbständige und organisierte Arbeitsweise

Das Angebot

- Eine ausführliche Einarbeitungszeit
- Gute berufliche Entwicklungsmöglichkeiten
- Hohe Entscheidungs- und Gestaltungskompetenzen in Ihrem Verantwortungsbereich
- Leistungsgerechte Bezahlung
- Ein gutes Arbeitsklima in motiviertem Team
- Firmenwagen – selbstverständlich mit Privatnutzung

Wenn Sie den Erfolg meines Mandanten langfristig mitgestalten wollen, senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Nennung Ihres Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an info@werk-bank-personalberatung.de .

Haben Sie vorab Fragen, erreichen Sie mich, Torsten Vos-Kruszona, unter der 0173-2521891.