

## **Business Development Manager (m/w/d), Entwickeln neuer Geschäftsfelder aus dem Potenzial der Technologie und dem Können der Belegschaft**

Als Personalberater unterstütze ich meine Mandanten bei der Auswahl und Gewinnung von Fach- und Führungskräften.

Mein Mandant, Hersteller technisch komplexer Komponenten für die Automobilindustrie im Raum Köln, ist mit weit über 1000 Mitarbeitern einer der großen seiner Branche in Europa und steht für unternehmerische Stabilität und technische Innovation. Er erfüllt die Anforderungen seiner weltweiten Kunden aus dem Automobilbau und darüber hinaus nach höchster Qualität, Lieferperformance und Flexibilität. Ständige Weiterentwicklung seiner Produkte zeichnet ihn aus. Seit Gründung des Unternehmens ist er Schrittmacher für Weiterentwicklung und neue Technologien.

Die Fortschritte in der Elektromobilität mit der langfristig erforderlichen Abwendung der Industrie von der Verbrennungstechnologie sind für meinen Mandanten Antrieb, innovative Produkte für bestehende und neue Kunden zu entwickeln und damit Zukunftsmärkte zu erobern. Als Business Developer sind Sie Sparringspartner und Unterstützer der Unternehmensleitung und des Vertriebs auf dem Weg in die unternehmerische und technologische Zukunft.

### **Ihre Aufgaben**

- Analyse des Evolutions- und Innovationspotenzials des Unternehmens
- Ermitteln von Trends und Einflüsse auf bestehende und künftige Technologien und Absatzmärkte
- Benchmarking mit neugierigem und skeptischem Blick auf das eigene und auf fremde Unternehmen, um so Chancen und Risiken zu erkennen
- Teilnahme bei Messen, Branchentreffen, wie auch in Fachforen und ähnlichen Veranstaltungen
- Erstellung von strukturierten Präsentationen für Management-Meetings und Projektreviews
- Präsentation der Arbeitsergebnisse in regelmäßigen Treffen und Austausch mit den beteiligten Stakeholdern
- Beteiligung an der Planung und Einführung von neuen Strategien, Dienstleistungen und Produkten bzw. verantwortliche Durchführung solcher Projekte

### **Ihr Profil**

- Abgeschlossenes Studium oder adäquate Ausbildung mit technischem Hintergrund
- Erfahrungen im Business Development in produzierenden Unternehmen
- Offenheit gegenüber Neuem und die Fähigkeit, Erfahrungen und Wissen einer Branche in eine andere zu übertragen
- Kreativität und Mut, auch unbequeme Wahrheiten zu benennen
- Offen für neue Themen, Technologien und Ideen
- Sehr gute Projektmanagementkenntnisse
- Nachweisbare Erfolge in der Entwicklung und Umsetzung von Veränderungen
- Überzeugendes Kommunikationsvermögen in Verbindung mit dem „offenen Ohr“ für die Ideen Anderer
- Fähigkeit, Konflikte zwischen den Mitgliedern des Projektteams anzusprechen und gemeinsam zu lösen
- Kommunikationsstärke in Deutsch und Englisch

### **Ihre Vorteile**

- Sie übernehmen Verantwortung in der fachübergreifenden Zusammenarbeit innerhalb des Unternehmens
- Sie gestalten Ihren Verantwortungsbereich und schaffen so die Basis für Ihre langfristige Zukunft im Unternehmen
- In dieser interdisziplinären Aufgabe lernen sie das gesamte Unternehmen kennen
- Von Beginn an hohe Selbständigkeit und Eigenverantwortung
- Kurze Entscheidungswege und die offene und lebendige Unternehmenskultur eines mittelständischen Unternehmens
- Ein der Bedeutung der Aufgabe angepasstes Gehaltspaket
- Interessante Vergütungsbestandteile über das Gehalt hinaus

Wenn Sie an dieser Aufgabe interessiert sind und Ihr Können mit unseren Erwartungen übereinstimmt, dann überzeugen Sie uns mit Ihrer aussagekräftigen Bewerbung mit Nennung Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Bitte senden Sie die Bewerbung an [bewerbung@werk-bank-personalberatung.de](mailto:bewerbung@werk-bank-personalberatung.de). Haben Sie vorab Fragen, wenden Sie sich gern telefonisch an Herrn Torsten Vos-Kruszona, unter der 0173-2521891.