

## **General Manager Großküchentechnik (m/w/d), Aufbau einer Service-Niederlassung im Bereich Großküchentechnik**

Als Personalberater unterstütze ich meine Mandanten bei der Auswahl und Gewinnung von Fach- und Führungskräften.

Mein Kunde erfüllt Wartungs-, Reparatur- und Erweiterungsdienstleistungen für Großküchen im Gesundheitswesen, der Hotellerie, der Großcateringbranche und der Fast Food Branche. Aus Großbritannien stammend bedient er seine Kunden im Nahen Osten, in Süd-Ost Asien und in Europa. Nach der erfolgreichen Etablierung seines Unternehmens in den Niederlanden und in Belgien ist sein nächster Schritt der Aufbau seiner Niederlassung in NRW. Hier beginnt der Aufbau des Geschäfts in Deutschland - dem größten europäischen Markt für Großküchentechnik.

Mit seinem professionellen Service vor Ort wird mit standardisierten Systemen und Prozessen die vom Kunden geforderte individuelle Serviceleistung erbracht. Durch Mitarbeiterschulung und Personalentwicklung steigt die Mitarbeiterbindung.

Als General Manager starten und gestalten Sie den Aufbau, die Entwicklung und die erfolgreiche Führung der ersten deutschen Niederlassung in NRW. Sie stellen die Menschen in den Mittelpunkt - ob es Ihre MitarbeiterInnen oder die Kundenunternehmen sind - beide Gruppen sind die Garanten des Unternehmenserfolgs. Ihre bisherigen Erfahrungen in der Zusammenarbeit mit diesen Gruppen sind die Basis für Ihre Erfolge bei meinem Auftraggeber.

### **Ihre Aufgaben**

- Aufbau der Unternehmensorganisation - Sales, Einkauf, Service, HR, Weiterbildung, Finance
- Teamaufbau und Leitung - Rekrutierung, Einstellung, Bindung und Entwicklung des Teams sowie Kundengewinnung und -entwicklung, um technische und kaufmännische Unternehmensrisiken zu minimieren
- Überprüfung und Steigerung der betrieblichen Effizienz
- Bewertung technischer und Sicherheitsrisiken
- Sie berichten an den Eigentümer und CEO

### **Ihr Profil**

- Sie haben bereits Führungsaufgaben in Unternehmen wahrgenommen, welche technische Dienstleistungen für die beschriebenen Branchen anbieten
- Nachgewiesene Erfahrung in der Geschäftsentwicklung
- Management- und Teamentwicklungserfahrung
- Betriebswirtschaftliche Erfahrungen und Reporting gegenüber der Geschäftsleitung
- Gute Computerkenntnisse, Vertrautheit mit CRM-Software sind ein Plus
- Gute Englischkenntnisse (mündlich und schriftlich)
- Wohnsitz in der Verkaufsregion, Home-Office, Bereitschaft zu Geschäftsreisen (30 %)

### **Das Angebot**

Beste Entwicklungschancen. Der Aufbau des Geschäfts in NRW ist die Vorlage für den Ausbau der Aktivitäten in den anderen Regionen Deutschlands - Sie können aus der regionalen in die überregionale Verantwortung hineinwachsen - hierin werden Sie von der Unternehmensleitung unterstützt.

Eine überzeugende Dienstleistung für die Instandhaltung von Großküchentechnik zu einem Marktbestseller zu machen, fordert Sie persönlich und beruflich heraus und erweitert Ihre Erfahrungen. Wenn Sie durch Ihr Tun einen starken Einfluss auf den Erfolg der Dienstleistung und des

Unternehmens nehmen, dann ist diese Managementaufgabe mit leistungsgerechter Bezahlung, attraktiver Bonusregelung und Firmenwagen genau Ihre Chance.

Sind Sie an dieser Aufgabe interessiert und Ihr Können stimmt mit den Erwartungen überein, dann überzeugen Sie uns durch Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Nennung Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung. Bitte senden Sie die Bewerbung an [bewerbung@werk-bank-personalberatung.de](mailto:bewerbung@werk-bank-personalberatung.de) . Haben Sie vorab Fragen, wenden Sie sich telefonisch unter der 0173-2521891 an Herrn Torsten Vos-Kruszona.