

Junior Key Account Manager Deutschland (m/w/d) Baumarkt (DIY) und E-Commerce

Unser Mandant zählt zu den Marktführern für mobile und stationäre Stromerzeuger, Elektrowerkzeuge und Elektrogartengeräte. Seine großen Erfolge bei den namhaftesten Baumarktbetreibern Deutschlands versprechen ebensolche Erfolge bei den freikaufenden Händlern der DIY-Branche und deren Einkaufskooperationen. Wegen dieser guten und langfristigen Perspektive will sich mein Mandant im Key Account Management für diese Zielgruppe verstärken. Das ist Ihre Chance als Junior Key Account Manager/in, an Ihre bestehenden Erfolge anzuknüpfen und diese gemeinsam mit meinem Mandanten und den Kunden weiterzuentwickeln.

Weil die Kunden unseres Mandanten auf seine Produkte warten, suchen wir Sie als

Junior Account Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Betreuung der bestehenden und zugeordneten Kunden
- Umsatz- und Ergebnisverantwortung Ihrer Key Accounts
- Entwicklung neuer Vertriebsprojekte und Kundengruppen auf Basis von Marktanalysen und Ihrer Marktkenntnis
- Als kompetenter Ansprechpartner des Kunden unterstützen Sie ihn bei seiner Sortimentsgestaltung und planen saisonale Aktionen
- Sie sind vor Ort, erstellen die individuellen Angebote und freuen sich auf die Jahresgespräche
- Sie bauen Beziehungen zum Kunden auf und pflegen Sie

Ihr Profil

- Ein kaufmännischer oder betriebswirtschaftlicher Berufsabschluss
- Erste Erfahrung im Vertrieb von Produkten für die DIY-Branche und
- Sie können Menschen begeistern und überzeugen, sind ausdauernd und planvoll
- Sie erreichen Ihre Ziele durch selbständiges und eigenverantwortliches Handeln
- Ihre Präsentationsfähigkeit und Ihr Verhandlungsgeschick bestimmen Ihren Erfolg
- Sie beherrschen MS-Office
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Home-Office, Reisebereitschaft

Sie erfüllen die Anforderungen. Die beschriebenen Aufgaben reizen Sie. Ihre Erfolge gemeinsam mit Ihren Key Accounts motivieren Sie. Sie erwarten leistungsgerechte Bezahlung, den Firmenwagen und Gestaltungsmöglichkeiten - dann überzeugen Sie uns durch Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Nennung Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Bitte senden Sie die Bewerbung an bewerbung@werk-bank-personalberatung.de .
Haben Sie vorab Fragen, wenden Sie sich telefonisch unter Tel: 0209-519 58 400 oder Mobil: 0173-2521891 an Herrn Torsten Vos-Kruszona.