

Mein Mandant hat sein Headquarter Europe in Düsseldorf. Er ist Schrittmacher in der Entwicklung und Vermarktung anspruchsvoller Technologien für die Automobil-, Nutzfahrzeug-, Agrar- und Baumaschinenindustrie der Zukunft. Er ist weltweit aktiv und langjährig börsennotiert.

Seine High-Tech Systeme steigern die Sicherheit im Straßenverkehr und senken die Unfallzahlen. Das Unternehmen arbeitet als international anerkannter Systemanbieter mit der Fahrzeug-Industrie, dem Fahrzeughandel, dem Flottenmanagement und der Versicherungswirtschaft zusammen.

Zu Unterstützung des Vertriebsteams und zur professionellen Betreuung der Kunden in den oben beschriebenen Branchen sucht er zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen professionellen, dynamischen und verantwortungsbewussten

Koordinator im Vertriebsinnendienst in Düsseldorf (w/m/d)

Das sind Ihre Aufgaben

- Gemeinsam mit der Vertriebsleitung und dem Vertriebsteam identifizieren und akquirieren Sie potentielle Neukunden
- Sie betreuen die bestehenden Kunden
- Die Pflege und Aktualisierung der Kundendaten im CRM System (Salesforce) ist für Sie selbstverständlich
- Durch Ihre organisatorische und administrative Unterstützung stärken Sie das Kollegium im Vertrieb
- Auf gelegentlichen deutschlandweiten Geschäftsreisen (z. B. Messen) lernen Sie die Kunden persönlich kennen
- Mit der Analyse von Märkten und Wettbewerb schaffen Sie die Basis für den Vertriebs Erfolg
- Ihre Angebots-/Präsentationsunterlagen unterstützen den Vertrieb im Kundengespräch
- Sie begleiten den gesamten Vertriebsprozess, vom Angebot bis zum Abschluss

Das bringen Sie mit

- Ein Studium, z. B. in der BWL oder eine kaufmännische Berufsausbildung als Basis Ihres Könnens
- Der Umgang mit den MS-Office-Programmen ist für Sie selbstverständlich
- Ihre Erfahrungen in der Pflege von CRM-Systemen (bspw. Salesforce)
- Eine strukturierte Arbeitsweise, Teamfähigkeit, Engagement und Flexibilität
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift (weitere Sprachen von Vorteil)
- Erfahrungen im internationalen Geschäftsumfeld sind hilfreich
- Freude daran, in einem dynamischen Unternehmen Verantwortung zu übernehmen und die Neugierde auf Neues

Das Angebot

- Selbstständiges Arbeiten in einem engagierten und internationalen Team
- Spannende Projekte sowie eigenverantwortliche Gestaltungsmöglichkeiten
- Ein tolles Team mit flachen Hierarchien und viel Freude an den gemeinsamen Erfolgen
- Eine langfristige berufliche Perspektive in einem modernen Arbeitsumfeld
- Faire Bezahlung und weitere attraktive Leistungen
- Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten

Bei Interesse an dieser Aufgabe senden Sie mir Ihren aussagekräftigen Lebenslauf - **gern in englischer Sprache** - unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail.

Werk-Bank-Personalberatung, Torsten Vos-Kruszona, Munscheidstraße 14, 45886 Gelsenkirchen
Tel. +49 209-70292018, Mobil +49 173-2521891, info@werk-bank-personalberatung.de