

Projektleiter bundesweiter Handels-Account (m/w/d)

Als Personalberater unterstütze ich meine Mandanten bei der Auswahl und Gewinnung von Fach- und Führungskräften.

Dieser Mandant, eines der führenden Dienstleistungsunternehmen im Bereich der Energietechnik mit ausgeprägter Kompetenz im technischen Facility Management, gehört durch sein hochqualifiziertes und engagiertes Team, seine umfangreichen und hervorragenden Referenzen und sein Know-how zu den erfolgreichen Anbietern seiner Branche.

Für eines der führenden Fachhandelsunternehmen mit über 200 Standorten übernimmt und betreibt das Unternehmen bundesweit das komplette Facility Management der Verwaltungs- und Handelsflächen.

Sie bereichern mit Ihrem Können und Ihren Erfahrungen die Kompetenzfelder Technik, Energie und Service unseres Mandanten, um das Facility Management seines Kunden zu realisieren.

Verantwortungsbereich

- Steuerung und fachliche Führung 4 Objektleiter, welche für Organisation und Überwachung der planmäßigen Wartung, Inspektion und Instandhaltung versorgungstechnischer Anlagen verantwortlich sind
- Beteiligung an Kundenberatung hinsichtlich technischer Lösungen, Umbauten und Reparaturen
- Angebotserarbeitung und Auftragsabwicklung für die Kunden
- Sicherstellung der technischen und kaufmännischen Auftragsqualität
- Erstellung von Leistungsverzeichnissen, Spezifikationen und Mitwirkung in der Angebotskalkulation sowie konsequente Anwendung der Projektmanagementsysteme
- Verhandlungsführung und technische Sachverhaltsklärung mit Kunden und Lieferanten
- Dokumentation aller vertragsrechtlichen Vereinbarungen innerhalb des Auftrags
- Verantwortlich für die strategische Entwicklung eines Projektes sowie das Risikomanagement in Bezug auf das wirtschaftliche Ergebnis

Anforderungsprofil

- Meister- oder Techniker Ausbildung oder ein Studium im Bereich der Technischen Gebäudeausrüstung verbunden mit Berufserfahrung
- Sichere Kenntnis der relevanten Gesetzen und Verordnungen, Freude an den mit Wartung und Instandhaltung von Objekten verknüpften Aufgaben
- Neben sicheren Umgang mit den MS-Office-Anwendungen gute Kenntnisse in SAP, CAFM und Wave
- Verantwortungsvolle, strukturierte sowie kunden- und dienstleistungsorientierte Arbeitsweise, zusammen mit einem sicheren und freundlichen Auftreten beim Kunden
- Erforderliche Souveränität in stressigen Situationen den Überblick zu behalten und die Fähigkeit, die richtigen Prioritäten im Arbeitsablauf zu setzen, um das gesetzte Ziel zu erreichen
- Durchsetzungsstärke, Einsatzbereitschaft, Freude an Planung und Organisation und den Willen, diese Fähigkeiten erfolgreich einzusetzen
- Die Fähigkeit, Bedürfnisse der Kunden innerhalb einer Beratung in Lösungen umzusetzen und Probleme eigenständig zu klären unter Einsatz ausgeprägten Kommunikationsvermögens

- Ausgeprägte Teamfähigkeit, Belastbarkeit und Entscheidungsfreude, Mobilität durch Führerschein der Klasse B gewährleistet

Das Angebot

Durch Ihre Mitarbeit bei diesem erfolgreichen Dienstleister gestalten Sie aktiv den Erfolg Ihres Verantwortungsbereichs, denken Neues an und setzen dieses um. Sie hinterlassen Spuren, profitieren von den gemeinsamen Erfolgen und arbeiten in hoher Eigenverantwortung und entwickeln sich mit Ihrem Arbeitgeber. Leistungsgerechte Bezahlung ergänzt um ein attraktives Erfolgspaket und der privat nutzbare Firmenwagen sowie die Möglichkeit der betrieblichen Altersversorgung sind für meinen Auftraggeber selbstverständlich.

Wenn diese Schlagworte Sie begeistern, Sie bundesweit mobil sind und noch viele Schlagworte hinzufügen können, senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Nennung Ihres Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an info@werk-bank-personalberatung.de .

Haben Sie vorab Fragen, erreichen Sie mich, Torsten Vos-Kruszona, unter der 0173-2521891.