

Junior Projektmanager Kalkulation Vertrieb im Facility Management (m/w/d)

Als Personalberater unterstütze ich meine Mandanten bei der Auswahl und Gewinnung von Fach- und Führungskräften.

Dieser Mandant, eines der führenden Dienstleistungsunternehmen im technischen Facility Management, gehört durch sein hochqualifiziertes und engagiertes Team, seine umfangreichen und hervorragenden Referenzen und sein Know-how zu den erfolgreichen Anbietern seiner Branche.

Als Allround-Dienstleister im Bereich Services für das Facility Management seiner erfolgreichen und wachsenden Niederlassung im mittleren Ruhrgebiet unterstützen Sie den Standort durch Ihr organisatorisches und administratives Können.

Verantwortungsbereich

- Begleitung von komplexen Vertriebsprojekten: Vom ersten Kundenkontakt und der Angebotskalkulation, über die Auftragskonzeption und in der weiteren Entwicklung Teilnahme an Vertragsverhandlungen bis zum Vertragsabschluss Führung und Nachhalten der Leistungsnachweise und anderer Dokumentation für den Kunden
- Eigenverantwortliche Erstellung von Angeboten und Bewirtschaftungskonzepten, inklusive der Kalkulation der Eigen- und Fremdleistungen im Bereich des Technischen Facility Managements
- Durchführung von Objektbesichtigung und Begleitung des Transition-Prozesses sowie Unterstützung des Projekt-Teams bei der Implementierung neuer Aufträge
- Begleitung von Auftragsverhandlungen und Vorbereitung sowie Durchführung von Kundenpräsentationen
- Ausbau sowie Pflege des vertrieblichen Netzwerks

Anforderungsprofil

- Abgeschlossenes Bachelor- oder Masterstudium in den Bereichen Wirtschafts-Ingenieurwesen Facility Management, Versorgungstechnik, o. ä. - alternativ gern Meister oder Techniker dieser Fachbereiche
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten in Bezug auf vertriebsrelevante sowie kalkulatorische Kennzahlen
- Gespür für Chancen und Risiken im Vertriebs- und Kalkulationsprozess
- Gewerkeübergreifendes Know-How in der technischen Gebäudeausrüstung
- Sehr guter Umgang mit MS Office
- Deutsch und Englisch
- Ergebnis- und kundenorientiertes Denken und Handeln
- Kommunikationsstärke, selbstbewusstes Auftreten
- Eigenverantwortung, Teamfähigkeit, Kreativität, Zielstrebigkeit

Das Angebot

Durch Ihre Mitarbeit bei diesem erfolgreichen Dienstleister gestalten Sie aktiv den Erfolg Ihres Verantwortungsbereichs, denken Neues an und setzen dieses um. Sie hinterlassen Spuren, profitieren von den gemeinsamen Erfolgen und arbeiten in hoher Eigenverantwortung und entwickeln sich mit Ihrem Arbeitgeber. Leistungsgerechte Bezahlung, ergänzt durch attraktive Zusatzleistungen wie Beteiligung an der privaten Altersvorsorge sind für meinen Auftraggeber selbstverständlich. Firmenwagen mit Privatnutzung nach der Probezeit.

Wenn diese Schlagworte Sie begeistern, Sie regional mobil sind und noch viele Schlagworte hinzufügen können, senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Nennung Ihres Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an info@werk-bank-personalberatung.de.



www.werk-bank-personalberatung.de

Haben Sie vorab Fragen, erreichen Sie mich, Torsten Vos-Kruszona, unter der 0173-2521891.