

## **Objektleiter bundesweiter Handels-Account (m/w/d), Region Bayern**

Als Personalberater unterstütze ich meine Mandanten bei der Auswahl und Gewinnung von Fach- und Führungskräften.

Dieser Mandant, gehört durch sein hochqualifiziertes und engagiertes Team, seine umfangreichen und hervorragenden Referenzen und sein Know-how zu den erfolgreichen Anbietern seiner Branche. Für eines der führenden Fachhandelsunternehmen mit über 200 Standorten übernimmt und betreibt das Unternehmen bundesweit das komplette Facility Management der Verwaltungs- und Handelsflächen.

Sie bereichern mit Ihrem Können und Ihren Erfahrungen die Kompetenzfelder Technik, Energie und Service meines Mandanten, um das Facility Management seines Kunden zu realisieren.

### **Verantwortungsbereich**

- Ganzheitliche Objektbetreuung im Facility Management, Organisation von Wartungs- und Instandhaltungsarbeiten im technischen und auch infrastrukturellen Bereich
- Sicherstellen der ordnungsgemäßen Leistungserbringung und Vertragserfüllung
- Ansprechpartner für unsere Kunden und Vertragspartner in Bezug auf Gebäudedienstleistungen
- Erstellen und Pflege der gesamten objektbezogenen Auftragsdokumentation
- Führung und Steuerung aller projektbezogener Mitarbeiter (z.B. Haustechniker, Subunternehmer)
- Aufbau und Pflege von Geschäftsbeziehungen vor Ort

### **Anforderungsprofil**

- Meister- oder Techniker Ausbildung oder ein Studium im Bereich der Technischen Gebäudeausrüstung verbunden mit Berufserfahrung
- Kenntnisse im Bereich Elektrotechnik und erste Führungsverantwortung
- Leistungsbereitschaft, Zielstrebigkeit, analytische Fähigkeiten sowie ein gutes Verhandlungsgeschick haben Sie bisher erfolgreich unter Beweis stellen können
- Ausgeprägtes unternehmerisches Denken und Handeln sowie selbstständige und ergebnisorientierte Arbeitsweise sind Ihre weiteren Stärken
- Erforderliche Souveränität in stressigen Situationen den Überblick zu behalten und die Fähigkeit, die richtigen Prioritäten im Arbeitsablauf zu setzen, um das gesetzte Ziel zu erreichen
- Durchsetzungsstärke, Einsatzbereitschaft, Freude an Planung und Organisation und der Wille, diese Fähigkeiten erfolgreich einzusetzen
- Sicheres Auftreten und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie Kunden- und Dienstleistungsorientierung runden das qualifizierte Profil für diese Position ab
- Ausgeprägte Teamfähigkeit, Belastbarkeit und Entscheidungsfreude, Mobilität durch Führerschein der Klasse B gewährleistet

## **Das Angebot**

Durch Ihre Mitarbeit bei diesem erfolgreichen Dienstleister gestalten Sie aktiv den Erfolg Ihres Verantwortungsbereichs, denken Neues an und setzen dieses um. Sie hinterlassen Spuren, profitieren von den gemeinsamen Erfolgen und arbeiten in hoher Eigenverantwortung und entwickeln sich mit Ihrem Arbeitgeber. Leistungsgerechte Bezahlung, ergänzt um ein attraktives Erfolgspaket und der privat nutzbare Firmenwagen, sowie die Möglichkeit der betrieblichen Altersversorgung sind für meinen Auftraggeber selbstverständlich.

Wenn diese Schlagworte Sie begeistern, Sie regional mobil sind und noch viele Schlagworte hinzufügen können, senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Nennung Ihres Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an [info@werk-bank-personalberatung.de](mailto:info@werk-bank-personalberatung.de) .

**Haben Sie vorab Fragen, erreichen Sie mich, Torsten Vos-Kruszona, unter der 0173-2521891.**