

## Sales Manager Kriminal- u. Forensik Technik im Außendienst (m/w)

Mein Mandant bietet Technologien für die Forensik, die Kriminaltechnik und die Dokumentenprüfung an. Er ist Lieferant forensischer Institute, der Landes- und Bundeskriminalbehörden sowie der einreisekontrollierenden Institutionen. Viele seiner Produkte und Technologien sind innovativ und setzen neue Maßstäbe.

Sie festigen bestehende Geschäftsbeziehungen und entwickeln diese weiter. Ihr Hintergrund in der optischen Elektrotechnik oder vergleichbaren Technologien macht Sie gleichermaßen zum geschätzten Ansprechpartner und Berater für Ihre Kunden.

### Ihre Aufgaben

- Selbständige Vereinbarung und Durchführung Ihrer Außendienst- und Beratungstermine bei den oben beschriebenen Kunden in Deutschland, Schweiz, Österreich und Luxemburg
- Pflege und Entwicklung Ihres Kundenstammes, unter Einsatz des CRM-Systems und verschiedener Recherchertools
- Bestandskundenunterstützung und –beratung
- Beratung und Unterstützung der Produktentwicklung basierend auf den Anforderungen und dem Feedback der Kunden
- Planung und Durchführung von Anwenderseminaren und Produktvorführungen auf Messen und Veranstaltungen

### Ihr Profil

- Langjährige Erfahrung im beratenden Verkauf von technisch komplexen Produkten der Optoelektronik oder ähnlichen Technologien
- Adäquates abgeschlossenes technisches Studium
- Ausgeprägte Dienstleistungsorientierung und überzeugend in der Argumentation
- Selbstbewusst auftretend und sicher im Umgang mit Entscheidern aller Ebenen
- Selbstorganisiert und eigenmotiviert
- Freude am Umgang mit Ihren Ansprechpartnern
- Sicher im Umgang mit MS-Office
- Sie sind reisebereit
- Sie wissen die eigenständige Arbeit aus dem Homeoffice mit zeitweise erforderlicher Präsenz im Geschäftsoffice zu vereinbaren
- Sie verfügen über verhandlungssicher und erprobte Englischkenntnisse

### Das Angebot

Nach strukturierter und praxisorientierter Einarbeitung durch die Unternehmenszentrale und der internationalen Vertriebsorganisation bietet Ihnen mein Mandant eine anspruchsvolle Vertriebsaufgabe mit langfristiger beruflicher Perspektive in einem zukunftsorientierten und spannenden Geschäftsfeld.

Als Vertriebsprofi freuen Sie sich auf den Besuch bei Ihren Kunden, die Ermittlung ihrer speziellen Anforderungen und Ihren Anteil an der Entwicklung kundenspezifischer Lösungen.

Bei attraktivem Grundgehalt gestalten Sie Ihr Einkommen durch Ihren Verkaufserfolg und die nachhaltige Kundenbindung. Zu Ihrer Ausstattung gehören neben dem neutralen Firmenfahrzeug mit Privatnutzung selbstverständlich die erforderliche Büro- und Kommunikationstechnik. Bei Interesse an dieser Aufgabe senden Sie mir bitte Ihre in englischer Sprache verfassten Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail.

### Werk-Bank-Personalberatung

**Torsten Vos-Kruszona**

**Munscheidstraße 14**

**45886 Gelsenkirchen**

**Tel. +49 209-70292018 Mobil +49 173-2521891**

**info@werk-bank-personalberatung.de**