

## Vertriebsmitarbeiter/in im Außendienst (Smart Home Produkte) Region Ostwestfalen / Sauerland

Mein Mandant zählt zu den Technologieführern im Bereich Home Control und Smart Home. Er ist bekannt für seine Innovationsfreude und die Fähigkeit, den Markt mit neuen Ideen und Entwicklungen zu gestalten. Seine Produktvielfalt und das breite Angebotsportfolio mit bisher millionenfach vermarkteten Funklösungen machen ihn zum europäischen Marktführer im Bereich Smart Home. Als erfahrene/r Vertriebspezialist/in kennen Sie die Anforderungen des Fachhandwerks sowie des Elektrogroßhandels. Wenn Sie die Chancen und Möglichkeiten eines zukunftsweisenden Produktsortiments für sich und Ihre Kunden ergreifen mögen, dann freut sich unser Mandant auf Ihre Verstärkung im Bereich **Fachhandwerk und Elektrogroßhandel in der Region Ostwestfalen / Sauerland**. Leisten Sie durch Ihren Erfolg einen wichtigen Beitrag zur Unternehmensentwicklung.

### Ihre Aufgaben

- Selbstständige Betreuung und technische Beratung Ihrer Kunden im Elektro-, Heizung- und Sanitär-Handwerk, in der Gebäudetechnik, im Technischen Fachgroßhandel und im Bereich Architekten/Fachplaner
- Analyse und Akquisition potenzieller Neukunden und Bedarfsanalyse für Ihre Kundengruppen
- Führen von Produktvorstellungen und Verkaufsgesprächen bei der Zielgruppe
- Umsatz- und Ertragsverantwortung für das Zielgebiet
- Mitwirkung bei der Auftragsabwicklung, Reklamationsbearbeitung und Pflege der Daten
- Eigenständige Erstellung von Besuchs-/Tourenplanungen und -berichten
- Marktbeobachtung und Marktanalyse
- Teilnahme an relevanten Messen und Repräsentieren des Unternehmens bei kundenbezogenen Veranstaltungen

### Ihr Profil

- Sie verfügen über sehr gute elektrotechnische Kenntnisse, verbunden mit der Ausbildung als Meister bzw. Techniker oder einer vergleichbaren Qualifikation
- Als Vertriebsprofi begeistern Sie sich und andere für die Produkte rund um die Themen Smart Home, Sicherheitstechnik und Energieeffizienz. Dabei legen Sie Wert auf den Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Sie sind akquisitionsstark und verhandlungssicher, denken unternehmerisch, sind selbstorganisiert, erfolgsorientiert und agieren eigenständig aus dem Home-Office
- Routiniert und sicher in der Anwendung von Microsoft-Office-Produkten besitzen Sie auch sehr gute IT- und Netzwerkkennnisse
- Kaufmännisches Verständnis und Reisefreude runden Ihr Profil ab
- Ihr Wohnsitz liegt im Vertriebsgebiet und Sie besitzen eine gültige Fahrerlaubnis (Klasse B)

### Das Angebot

Es erwartet Sie eine verantwortungsvolle Position in einer stark wachsenden, international ausgerichteten, wirtschaftlich soliden, mittelständischen Unternehmensgruppe, die Ihnen langfristige Perspektiven und Raum für eigenverantwortliches Handeln gibt. Sie haben die Möglichkeit der aktiven Gestaltung Ihres fairen Gehalts durch Ihre persönlichen Erfolge. Das gut ausgestattete Firmenfahrzeug steht Ihnen selbstverständlich auch privat zur Verfügung.

Sehen Sie sich zukünftig in dieser Aufgabe? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Wir sind auf Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung gespannt. Bitte senden Sie uns Ihre Unterlagen per E-Mail.

**Werk-Bank-Personalberatung, Torsten Vos-Kruszona, Munscheidstraße 14  
45886 Gelsenkirchen, Tel. +49 209-70292018 Mobil +49 173-2521891  
[info@werk-bank-personalberatung.de](mailto:info@werk-bank-personalberatung.de)**